

Risikomanagement-System ORGA-RISK

Als integraler Controlling-Bestandteil bezieht das Risikomanagement-System ORGA-RISK Daten aus den anderen Führungsteilsystemen. Damit wird sichergestellt, dass Unternehmensziele, konkrete Planungsdaten sowie externe Informationen - wie beispielsweise die demographische Entwicklung oder das Gebäudeenergiegesetz mit seinen Implikationen - in das Risikomanagementsystem einfließen. Dadurch unterstützt ORGA-RISK die Koordination von Information, Planung und Kontrolle.

Im Gegensatz zu anderen Risikofrühwarnsystemen ist **ORGA-RISK** als Gesamtsystem und nicht als reines Frühwarnsystem konzipiert. Das bedeutet, dass einerseits sehr viel Wert auf eine in sich geschlossene Systematik und andererseits auf eine umfangreiche Dokumentation gelegt wird. Der Systemaufbau des Risikomanagements berücksichtigt dabei die Kriterien des Qualitätsmanagements DIN ISO 9001:2000.

Als datenbankgestütztes Risikomanagementsystem erfüllt **ORGA-RISK** alle aus Gesetz, Rechtsprechung, Satzung und aus Basel II erwachsenden und somit alle an Wohnungsunternehmen aller Rechtsformen gestellten Anforderungen.

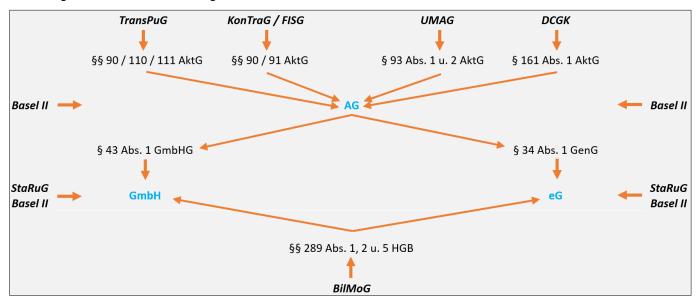


Abbildung 1: Gesetzliche Grundlagen

ORGA-RISK vereint planungsorientierte, indikatororientierte, signalorientierte und simulationsorientierte Ansätze der Frühaufklärung mit Information, Planung (Basis-Planung, Szenario-Planung, Risiko-Stresstest), Kontrolle (Soll-Ist-, Soll-Soll-Vergleiche, IKS, interne Revision etc.) und weiteren Systemen sowie mit organisatorischen Prinzipien (Verantwortlichkeitsmatrix, Dienstanweisungen, Dokumentation, Berichtswesen).

Der verbreiteten Gliederung in abgrenzbare Teilbereiche (Frühwarnsystem, Controlling, IKS) wird ausdrücklich **nicht** gefolgt, es handelt sich bei dem hier vertretenen Ansatz vielmehr um die Nutzung aller Bestandteile des Controlling-Systems aus einer risikoorientierten Perspektive!



1. Kennzahl- und indikatorbasierter Teilbereich der Frühaufklärung

Innerhalb des Unternehmens richten sich die Beobachtungsbereiche nach der Geschäftstätigkeit. Das beobachtete Umfeld unterteilt sich in den wirtschaftlichen Bereich, den technologischen Bereich sowie den sozio-politischen Bereich.

Abbildung 2: Beobachtungsbereiche

Beobachtungsbereiche	Organisationsbereiche
Externe Bereiche:	Umfeld:
 Rechtliche Entwicklung Bevölkerungsentwicklung Personalmarktentwicklung Konjunkturelle Entwicklung Kapitalmarktentwicklung Immobilienmarktentwicklung Material- und bautechnische Entwicklung 	 Sozio-Politischer Bereich Wirtschaftlicher Bereich Technologischer Bereich
Interne Bereiche:	Unternehmen:
- Management	- Führung
ErscheinungsbildKonzernstrukturOrganisationsstrukturProzessstruktur	- Führungsteilsystem Organisation
- Personalwesen	- Führungsteilsystem Personal
 Rechnungswesen Finanzwesen Versicherungswesen Planungssystem Kontrollsystem Kennzahlensystem EDV-System 	- Führungsteilsystem Information, Planung und Kontrolle
 Bestandsbewirtschaftung Modernisierung / Instandhaltung Hausmeister und Regiebetrieb Bestandsentwicklung Soziales Management Neubautätigkeit 	- Leistungsbereiche
- Vertrieb	
GeschäftsbesorgungWohnungseigentumsverwaltungDrittverwaltung	

Innerhalb der Beobachtungsbereiche werden Einzelrisiken identifiziert. Auf Unternehmensebene beinhaltet dann der Risikokatalog alle als wesentlich eingestuften Einzelrisiken und ist nach Verantwortungsbereichen strukturiert.

Den Einzelrisiken sind aussagekräftige Indikatoren und Schwellenwerte zugeordnet, diese werden als Ist- sowie als Planwerte erhoben. Dadurch lassen sich bestimmte Trends bei der Bilanzstrukturentwicklung , der Verschuldung, den Erlösschmälerungen oder den Leerstandsquoten bereits aus den Vergangenheitsdaten aufzeigen.



Die internen Kennzahlen bilden den Verlauf der Unternehmensentwicklung ab und sind an das Gliederungsschema des jeweiligen Prüfungsberichts angelehnt. Zusätzlich werden weitere wichtige interne Kennzahlen erhoben. Ihre Zusammenfassung finden die einzelnen Kennzahlen im Kennzahlensystem. Vordefiniert sind hier über 80 Kennzahlen, die jedoch beliebig erweiterbar sind.

Wie bereits angeführt, manifestiert sich die Entscheidungsorientierung des Kennzahlensystems unter anderem in der Darstellung bestimmter Trends. So verfügen viele Unternehmen über hohe Fluktuationsraten. Liegt beispielsweise die Fluktuationsrate mit 15% im Jahr 2025 höher als der festgelegte Schwellenwert von 10%, sind Ursachenanalysen und Gegenmaßnahmen erforderlich. Entscheidend ist zudem, ob der Trend im Vergleich zum Start- oder Referenzjahr, z.B. 2020, ansteigend ist oder nicht.

Information Planung Risiko Kontrolle Organisation Optionen Hilfe Was möchten Sie tun Kennzahlen Kurzübersicht Problemindikatoren Benchmark Jahresabschlüsse Wertermittlung Szenarien Soll-Soll-Demographie Zufriedenheit Studie Fragebogen Wertermittlung Kennzahlen Veraleiche Demographie Mieterzufriedenheit ORGA-CONTROL Kennzahlensystem Kennzahlensystem Basisplanung Aktuell Startiahr 2012 Differenz Differenz Differenz Differenz Differenz **₩ ② X** Schwellenwert Bezugsjahr 2024 Startjahr Vorjahr Vorjahr Vorjahr Vorjahr 6,34 -17,22 24,61 dynamischer Verschuldungsgrad in Jahren 25,00 > -1,05 Kapitaldienstdeckungskraft Gesamt (Faktor) 0,11 1,00 < 0,42 Tilgungskraft Gesamt (Faktor) 1,00 < -0,64 0,52 33,77% Zinsdeckungskraft Gesamt (Faktor) 1,00 < 10,28 6,86 1,00 5,96 3,32 Wohnungsmiete im Ø pro m²/ Monat 5,00 < 9,18 2,90 0,90 10,87% 8,09 Gewerbemiete im Ø pro m2/ Monat 8,00 < 10,19 1,36 0,45 9,74 4,62% Miete (incl. Gewerbe) im Ø pro m2/ Monat 5,00 < 9,47 2,88 0,91 10,63% 0,18 2,15% 8,38 Mietausfallquote in % 3,00 > 0,82 -0,83 -0,01 0,83 -0,45 1,28 Erlösschmälerungen Anteil in % (WE) 3,00 > 0,96 0,96 1,42

Abbildung 3: Schwellenwerte im Kennzahlensystem

Beispielhaft kann in diesem Zusammenhang im Beobachtungsbereich Bestandsentwicklung das Risiko der **Bestandsstrukturmängel** auftreten. Das damit in Verbindung stehende Schadenspotenzial manifestiert sich in negativen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage durch:

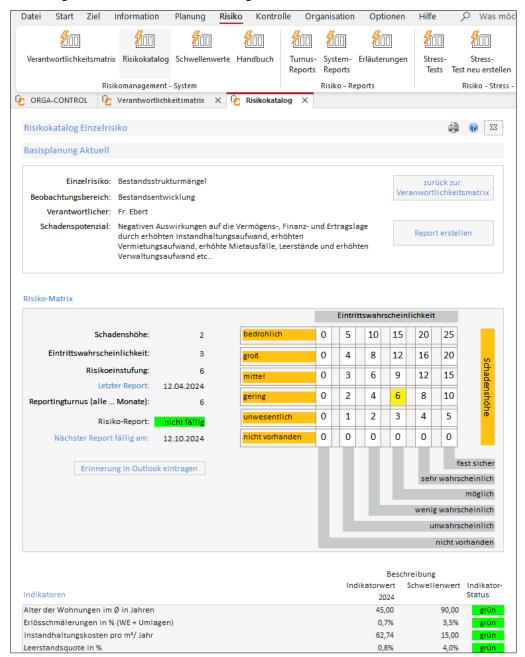
- erhöhten Instandhaltungsaufwand,
- erhöhten Vermietungsaufwand,
- erhöhte Mietausfälle,
- Leerstände,
- erhöhten Verwaltungsaufwand etc.



Anhand folgender Indikatoren kann auf ein derartiges Risiko geschlossen werden:

- hohe Altersstruktur der Objekte,
- hoher Instandhaltungsrückstau,
- hohe Instandhaltungskosten,
- viele Mängelanzeigen,
- hohe Mieterfluktuationsrate.

Abbildung 4: Einzelrisiko - Beobachtungsbereich - Verantwortlicher



Die Einzelrisiken werden weiter konkretisiert, in dem die daraus resultierenden Schadenspotenziale sowie deren Eintrittswahrscheinlichkeiten aufgezeigt werden.



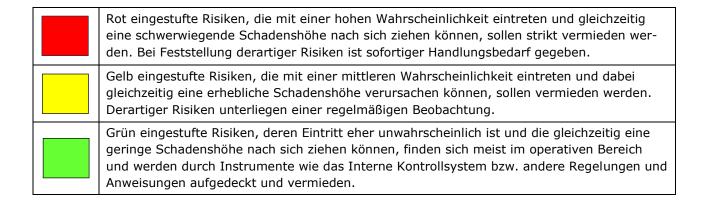
Abbildung 5: Eintrittswahrscheinlichkeit - Schadenshöhe - Matrix

		Eintri	ttswahr	scheinl	ichkeit		
bedrohlich	0	5	10	15	20	25	
groß	0	4	8	12	16	20	"
mittel	0	3	6	9	12	15	Schade
gering	0	2	4	6	8	10	Schadenshöhe
unwesentlich	0	1	2	3	4	5	he
nicht vorhanden	0	0	0	0	0	0	
	nicht vorhanden	unwahrscheinlich	wenig wahrscheinlich	möglich	sehr wahrscheinlich	fast sicher	

Abbildung 6: Operationalisierung von Eintrittswahrscheinlichkeit - Schadenshöhe

	Eintrittswahrscheinlichkeit			Schadenshöhe	
0	nicht vorhanden	0%	0	nicht vorhanden	0 T€
1	unwahrscheinlich	- 10%	1	unwesentlich	- 10 T€
2	wenig wahrscheinlich	- 30%	2	gering	- 50 T€
3	möglich	- 50%	3	mittel	- 250 T€
4	sehr wahrscheinlich	- 70%	4	groß	- 1.000 T€
5	fast sicher	- 100%	5	bedrohlich	>1.000 T€

Die jeweilige Bewertung bzw. Einstufung eines Einzelrisikos ergibt sich aus dem Produkt der numerischen Bewertung der Kriterien "Schadenshöhe" und "Eintrittswahrscheinlichkeit". Beispielweise wird ein Risiko mit geringer Schadenshöhe (2), aber sehr wahrscheinlichem Eintritt (4) als Risiko der Klasse 8 (2 x 4) eingestuft.





2. Planungsorientierte Ansätze der Frühaufklärung

Wenn das Risikomanagement jedoch ausschließlich aus Einzelrisiken besteht und die dabei verwendeten Indikatoren – wie in der Wohnungswirtschaft weit verbreitet – primär aus Unternehmenskennzahlen bestehen, werden Schwachpunkte offensichtlich:

- > Kennzahlen beschränken sich auf unternehmensinterne Vorgänge
- > Bei den Kennzahlen handelt es sich oftmals um Vorjahreswerte
- > Es handelt sich um aggregierte Kennzahlen (Durchschnittswerte)
- > Die Kennzahlen betrachten nur ein einzelnes Jahr!

Kennzahlen sind zur Vorhersage "kaum geeignet" (Uhlir, Helmut [1979], S. 89.).

Kennzahlen beschreiben nur innerbetriebliche Zusammenhänge, Risiken von Wohnungsunternehmen sind jedoch meist externer Natur.

Vorjahreskennzahlen erlauben meist keinen Blick in die Zukunft und wenn doch, ist es für angemessene Reaktionen bereits zu spät (vgl. Klaproth, Thomas [2004], S. 46.).

Bereits 1976 hat Müller-Merbach auf aggregierte Kennzahlen gestützte Früherkennungssysteme mit einem Waldbrand-Warnsystem verglichen, bei dem nur die Durchschnittstemperatur im Wald gemessen wird. Systemimmanent würde erst dann ein Warnsignal abgegeben, wenn bereits ein großer Teil des Waldes in Flammen steht (vgl. Müller Merbach, Heiner [1976], S. 163.)

Ein Zeitpunktbetrachtung greift genauso zu kurz, wie eine Zeitraumbetrachtung von 3, von 5 oder von 10 Jahren. Controlling und Risikomanagement müssen einen längeren Zeitraum überblicken. So kann z.B. eine bereits heute sinkende Bevölkerung am Standort erst in 30 Jahren zu einer abnehmenden Wohnungsnachfrage führen! So soll die CO₂-Neutralität bis 2045 erreicht werden!

Entscheidend ist hier, dass die Plankennzahlen des laufenden Jahres aus ORGA-PLAN in das Risiko-Managementsystem ORGA-RISK einfließen, hier vor allem in die Reportvorlagen. Nur mit aktuellen Zahlen, also mit Zahlen, die für das laufende Jahr geplant und permanent aktualisiert werden, kann ein Minimum der vom Gesetz geforderten Zukunftsorientierung sichergestellt werden.

Das Arbeiten mit Kennzahlen der Vorperiode ist nicht zukunftsorientiert. Frühaufklärung verlangt jedoch den Blick in die Zukunft. "Wir haben ein Risiko", kann ich ja nur erkennen, wenn ich es aus der Planung herauslesen kann" (Dehyle, Albrecht in Binder, Christoph [2006], S. 132).

Was macht das Unternehmen in der Zukunft? Welche Baumaßnahmen, Großinstandhaltungs- und Modernisierungsmaßnahmen sind geplant? Welche Fremdfinanzierungsmittel sind nötig etc.?



Diese Fragen beantwortet die hier Basis-Planung genannte Normalplanung. Die Zukunftsorientierung erfordert beispielsweise, dass man sich bei den geplanten Fremdfinanzierungsmittel über die Höhe der dann anfallen den Zinskonditionen Gedanken macht. Genauso wie Überlegungen über die Fortschreibung der aus der Zinsbindung fallenden Darlehen anzustellen sind.

So sind in folgendem Beispiel die ab 2025 geplanten Neuvalutierungen bei:

➤ LaBo-Darlehen mit 2,0% statt 0,5%

Hypothekenbankdarlehen mit 5,0% statt 4,0% angesetzt.

Abbildung 7: Neuvalutierungs-Zinssätze

Start	«	Darl. einfügen				
		Darl. löschen				
Sortier	ung: Valuta-Datun	n 1 Drucken				
Status	Zur Ausgabe	Darlehen Nr.	Zinssatz 1 p.a.	Zinsbindung 1 in Jahren	Zins 1 gültig bis	Zinssatz 2 p.a.
	Darlehen D076	354501	2,000%			
	Darlehen D077	354502	5,000%			
	Darlehen D087	354503	5,000%			
	Darlehen D080	354701	2,000%			
	Darlehen D081	354702	5,000%			
	Darlehen D088	354703	5,000%			
	Darlehen D082	354801	2,000%			
	Darlehen D083	354802	5,000%			
	Darlehen D089	354803	5,000%			
	Darlehen D085	354901	2,000%			
	Darlehen D086	354902	5,000%			
	Darlehen D090	354903	5,000%			
	Darlehen D091	355001	2,000%			
	Darlehen D092	355002	5,000%			
	Darlehen D093	355003	5,000%			

Bei denjenigen Darlehen, die 2023 aus der Zinsbindung fallen, sind die neuen Zinskondition schon vertraglich fixiert. Ab 2025 werden nach Ablauf der jeweiligen Zinsbindungsfristen Prolongationszinssätze von einheitlich 5,0% unterstellt.

Abbildung 8: Prolongations-Zinssätze

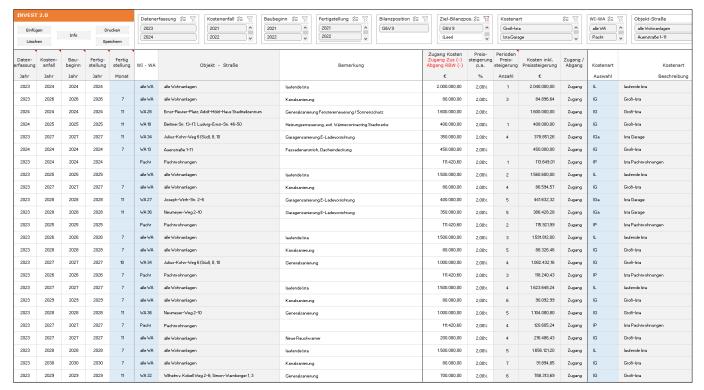


Diese Zinsänderungen sind im Finanzplan bereits berücksichtigt und damit Bestandteil der Basis-Planung!



Analoges gilt für die Instandhaltungsplanung, die selbstverständlich einer jährlichen Kostensteigerung unterliegt!

Abbildung 9: Instandhaltungskosten-Steigerung



"Ein vollständiges Risikomanagementsystem beinhaltet eine risikoorientierte Planung" (Geyer, Helmut [2022], S. 77).

3. Signalorientierte Ansätze der Frühaufklärung

Signale aus dem externen Umfeld werden gleichsam – soweit möglich – operationalisiert und quantifiziert.

Die Wohnungsnachfrage wird beispielsweise durch die zukünftige Bevölkerungsentwicklung, die Baukosten und das Zinsniveau beeinflusst. Analog zu niedrigen Zinsen führen auch niedrige Baukosten zu einem günstigeren Angebot und beeinflussen damit auch die Nachfrage nach Wohnraum positiv. Die Nachfrage nach Wohnraum ist zudem einkommensabhängig, weshalb die Pro-Kopf-Einkommen in ihrem Verlauf zu betrachten sind.



Eigenheimquote

⊕/ Staatliche Förderung

→ = eindeutige Effekte→ = unklare Effekte

Nachfrage am Wohnungsmarkt

Demografische Entwicklung
Natürl. Entwicklung/ Migration
Bevölkerungszahl Altersstruktur

Remanenz Einkommen pro Kopf

Nachfrage nach Wohnraum
(in m²)

Zinsen

Abbildung 10: Einflussfaktoren der Wohnraum-Nachfrage (Just, Tobias [2003], S. 7.)

Aus diesen Zusammenhängen haben wir externe Kennzahlen abgeleitet, die regelmäßig erhoben werden. Eine Verlinkung mit externen Informationsquellen, wie z.B. dem Statistischen Bundesamt, ist bereits vorinstalliert. Diese Vorgehensweise dient der Trenddarstellung externer Entwicklungen aus Gesellschaft, Politik, Recht und Wirtschaft und stellt somit einen wichtigen Aspekt der Abschätzung zukünftiger Unternehmensentwicklungen dar. Während **starke Signale** ausreichend sichtbar und konkret sind, um rechtzeitig spezifische Reaktionen entwickeln zu können, liefern **schwache Signale** bereits recht früh eher ungenaue Hinweis auf künftige, schwerwiegende Ereignisse.

Baukosten

Nach der Novelle des Gebäudeenergiegesetzes müssen neu eingebaute Heizungen ab 2024 einen Anteil von mindestens 65 Prozent regenerativer Energien vorweisen. Während viele Unternehmen versuchen werden, sich an vorhandene Fernheizungsnetze anzuschließen, müssen andere auf Überlegungen zur Wärmepumpe zurückgreifen.

Obwohl diese gemeinhin als Heizungsgesetz bezeichnete Novelle des GEG unschwer als **starkes Signal** zu werten ist, scheint es noch nicht überall angekommen zu sein. Das ist schwer nachvollziehbar, wenn man bedenkt, dass das neue GEG bereits bei Unternehmen mit 1.100 bis 1.300 Wohnungen mit Kosten (ohne Förderungen) von 13,0 bis 22,0 Mio. € zu Buche schlägt.

Wesentlich schwerer zu operationalisieren sind **schwache Signale** aus welt-, europa- oder bundespolitischen Entwicklungen. Nur wenige haben bereits **2009** – im Gegensatz zu Dan Kipley, dem Autor des nachfolgenden Zitats - Signale der russischen Politik richtig zu deuten gewusst:

Beispielsweise ist zu beobachten, dass Russland in den nächsten Jahren eine immer wichtigere Rolle in der weltweiten Energieversorgung spielen wird. Angesichts der derzeitigen Politik der russischen Führung sind treffsichere Prognosen, wie sich die russische Politik auf die globale Energieversorgung auswirken wird, jedoch nur schwer anzustellen.



Unternehmen, die direkt oder indirekt von der russischen Energieversorgung betroffen sein könnten, würden die Politik der russischen Führung als "schwache Signale" betrachten. Daher ist es extrem wichtig, dass die KMU [kleine und mittlere Unternehmen, P.D.] auf diese Signale reagieren, solange sie noch schwach sind, anstatt erst dann, wenn sie mit der Zeit stärker werden und somit die Reaktionszeit für die Unternehmen begrenzen, klar und eindeutig reagieren zu können (vgl. Kipley, Dan [2009], S.16, eigene Übersetzung).

Die Wahrnehmung dieser Signale obliegt gemeinhin den Führungskräften des Unternehmens, die z.B. auf Verbandstagen, Messen oder durch Sichtung der einschlägigen Fachliteratur ein permanentes *Scanning of the business environment* (Aguilar, Francis J. [1967]) betreiben.

4. Szenario-Planungsorientierte Ansätze der Frühaufklärung

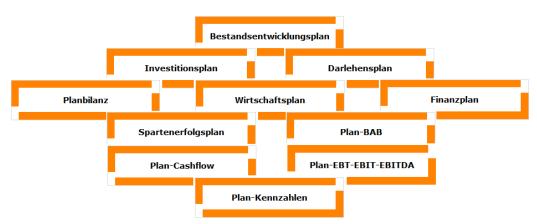
Unabhängig davon, ob Signale stark oder schwach sind, werden sie als solche erkannt, müssen sie bewertet werden!

"Die angestrebte Extraktion von schwachen Signalen macht es erforderlich, Daten auf Ihren Gehalt zu prüfen, d. h. mögliche künftige Auswirkungen abzuschätzen. Zu diesem Zweck sind ständig **Fragen nach einem Folge-Geschehen** (Fragen der Art: Was geschieht, wenn ...?") zu beantworten. Daher sind die Eingangsdaten eines Frühwarnsystems mit einem **Modell der Unternehmung** zu konfrontieren. (Es ist äußerst fraglich, inwieweit hierbei Teilmodelle in Betracht kommen, im Regelfall sind von strategischen Diskontinuitäten und den Reaktionen mehrere Funktionalbereiche betroffen.)

Deshalb sind mögliche Wege zum Aufbau eines **Gesamtmodells der Unternehmung** (bzw. eines **bereichsübergreifenden Modells**) zu analysieren" (Gernert, Dieter [1979], S. 149).

Was bietet sich für ein **bereichsübergreifendes Modell** bzw. für ein **Gesamtmodell der Unternehmung** besser an, als ein periodenübergreifend vollintegriertes Unternehmensplanungsmodell, das sich am Jahresabschluss orientiert und neben dem Bilanzplan, dem Wirtschaftsplan auch den Finanzplan beinhaltet!

Abbildung 11: Bestandteile der periodenübergreifenden vollintegrierten Unternehmensplanung





Szenario-Planungen oder Risiko-Stress-Tests beinhalten sogenannte ceteris-paribus-Analysen.

Das bedeutet, dass alle geplanten Instandhaltungs- und Modernisierungsmaßnahmen, alle geplanten Mieterhöhungen, Darlehensaufnahmen etc. innerhalb der integrierten Unternehmensplanung in einem ersten Schritt als Basisplanung beibehalten werden.

In einem zweiten Schritt werden einzelne Szenarien oder Risiken identifiziert, kostenmäßig bewertet und in der integrierten Unternehmensplanung auf die Basisplanung aufgesetzt.

Im Ergebnis zeigen derartigen Simulationen die finanziellen Auswirkungen der jeweils auf die Basisplanung aufgesetzten Szenarien oder Risiken für das Unternehmen mit einem Planungshorizont von 30 Jahren.

Die Berücksichtigung des Heizungsgesetzes als **starkes Signal** verlangt von Unternehmen, die keine Anschlussmöglichkeiten an ein kommunales Wärmenetz haben, sich mit Wärmepumpen-Lösungen auseinanderzusetzen.

Ein Unternehmen hat beispielsweise dazu zunächst pro Wohnanlage über die Anzahl der Wohnungen die Anzahl der Heizkörper ermittelt. Neben der m²-Wohnfläche sind die Heizungsart, deren Effizienzklasse sowie die aktuellen Verbräuche je m² dokumentiert. In Zusammenarbeit mit einem Heizungsprojektanten erfolgte dann die Kostenschätzung für Wärmepumpen im Geschosswohnungsbau auf Basis der KW Heizleistung.

Bei den Heizkörpern wurden 900,00 € pro Stück unterstellt, die Kostenermittlung für Wärmepumpen ergab 1.900,00 € pro KW, die Summe aus beiden wurde mit 20% Planungskosten beaufschlagt sowie ein hydraulischer Abgleich mit 300,00 € pro Wohnung hinzuaddiert.

Abbildung 12: Kostenschätzung Wärmepumpen-Lösung

Nr.	Gebäude	Anzahl WE	Anzahl GE	Anzahl Heizkörper	Wohnung m²	Gewerbe m²	Heizung	Heizleistung kW	Verbrauch je m² 2021	letzte Moderni- sierung Gebäude	WDVS	Kosten Heizkörper (900,00 € je Heizkörper)	Kosten Wärmepumpe 1.900,00€ / KW	Planungs- kosten (20%)	Hydraulischer Abgleich (300,00 € je Whg.)	Summe Kosten	Fördermittel 30 % auf HK und WP	Gesamt- kosten
,T	*	7	+	₹	*	¥	~	*	ψÎ	*	7	₩.		~	· ·	*	▼.	~
4	1	17		115	1.640,27		Gas	215	171,43 mit WA35	1997		103.500	408.500	102.400	5.100	619.500	-153.600	465.900
29	3	27		141	2.081,20		Gas		175,23 mit WA32	1995		126.900	0	25.380	8.100	160.380	-38.070	122.310
28	2	34		178	2.579,43		Gas	332	175,23 mit WA 33	1993		160.200	630.800	158.200	10.200	959.400	-237.300	722.100
27	1	24		80	1.172,52		Gas		178,97 mit WA19	2013	ja	72.000	0	14.400	7.200	93.600	-21.600	72.000
27	1	20		64	911,88		Gas	300	178,97 mit WA 22	2013	ja	57.600	570.000	125.520	6.000	759.120	-188.280	570.840
3	2	24		112	1.776,32		Gas	320	FD 11,92/ Thon 146,48	2010	ja	100.800	202.667	60.693	7.200	371.360	-91.040	280.320
7	1	1	1	58	78,72	831,39	Gas	63				52.200	119.700	34.380	3.000	209.280	-51.570	157.710
9	1	24		80	1.162,56		Gas	350		2014		72.000	190.000	52.400	7.200	321.600	-78.600	243.000
36	1	19		88	1.239,92		Gas/ BHKW	160		2022		79.200	304.000	76.640	5.700	465.540	-114.960	350.580
	75	1194	19	5622	80.712,81	3.770,27		8.077			14	5.059.800	13.702.626	3.752.485	366.300	22.881.211	-5.628.728	16.517.944

Die Daten wurden nach bautechnischen, finanziellen sowie zeitlichen Gesichtspunkten in **ORGA-INVEST** abgebildet.



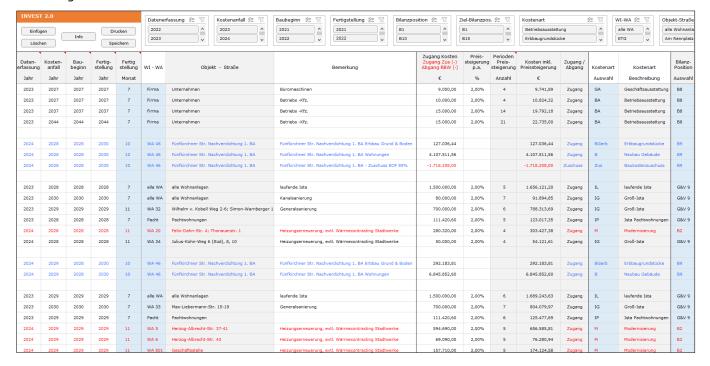
Abbildung 13: Datenberücksichtigung Wärmepumpen-Lösung in ORGA-INVEST

INVEST	7 2.0				Datener	fassung 🎏 🖫 Kostenanfal	1 žE 🔽	Baubeginn #3	8	Fertigstellung 炎 ♡	Bilanzposition 🚝 🖫	Ziel-Ril:	anzpos. 🚝	₩ Kostenart		≨ ₹	WI-WA ≨ 🗑	Objekt
	_				2024	2029	^	2025	^	2025 ^	B2	B2		Modernisie	runa		WA 1 ^	Am R
Einfüg	gen	Info	Dr	ucken	2024	2030		2027	5	2027	G&V 9	G&V 9		(Leer)	irung		WA 10	Am R
Lösch	ien		Spe	eichern														
Daten- erfassung	Kosten- anfall	Bau- beginn	Fertig- stellung	Fertig stellung	WI - WA	Objekt - Straße				Bemerkung	Zugang Kosten Zugang Zus (-) Abgang RBW (-)	Preis- steigerung p.a.	Perioden Preis- steigerung	Kosten inkl. Preissteigerung	Zugang / Abgang	Kostenart	Kostenart	Bilanz- Position
Jahr	Jahr	Jahr	Jahr	Monat							€	%	Anzahl	€		Auswahl	Beschreibung	Auswahl
2024	2027	2027	2027	11	WA 25	Ellbogener Str. 14		Heizungs Stadtwer		ng, evtl. Wärmecontracting	50.000,00	2,00%	3	53.060,40	Zugang	IG	Groß-Ista	G&V 9
2024	2025	2025	2025	11	WA 18	Berliner Str. 13-17; Ludwig-Ernst-S	Str. 46-50	Heizungs Stadtwer		ng, evtl. Wärmecontracting	400.000,00	2,00%	1	408.000,00	Zugang	IG	Groß-Ista	G&V 9
2024	2028	2028	2028	11	WA 20	Felix-Dahn-Str. 4; Thonauerstr. 1			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	280.320,00	2,00%	4	303.427,38	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2028	2028	2028	11	WA 34	Julius-Kohn-Weg 6 (Süd), 8, 10			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	50.000,00	2,00%	4	54.121,61	Zugang	IG	Groß-Ista	G&V 9
2024	2029	2029	2029	11	WA 5	Herzog-Albrecht-Str. 37-41		Heizungs Stadtwer		ng, evtl. Wärmecontracting	594.690,00	2,00%	5	656.585,81	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2029	2029	2029	11	WA 6	Herzog-Albrecht-Str. 43			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	69.090,00	2,00%	5	76.280,94	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2029	2029	2029	11	WA 801	Geschäftsstelle			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	157.710,00	2,00%	5	174.124,58	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2030	2030	2030	11	WA 12	Glogauer Str. 1; Ratiborer Str. 1, 2			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	206.700,00	2,00%	6	232.777,77	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2030	2030	2030	11	WA 24	Joseph-Effner-Str. 20			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	243.000,00	2,00%	6	273.657,47	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2031	2031	2031	11	WA 36	Neumeyer-Weg 2-10			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	50.000,00	2,00%	7	57.434,28	Zugang	IG	Groß-Ista	G&V 9
2024	2031	2031	2031	11	WA 28	Elbogener Str. 16		Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	50.000,00	2,00%	7	57.434,28	Zugang	IG	Groß-Ista	G&V 9
2024	2032	2032	2032	11	WA 27	Joseph-Wirth-Str. 2-6		Stadtwer Heizungs Stadtwer	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	651.270,00	2,00%	8	763.066,61	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2032	2032	2032	11	WA 30	Richard-v-Poschinger Str. 1, 3 ,5;	Max-Lieberm	ann Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	662,340,00	2,00%	8	776.036,87	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2033	2033	2033	11	WA 37	22-24 Am Rennplatz 1, 3		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	308.700,00	2,00%	9	368.925,08	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2033	2033	2033	11	WA 38	Am Rennplatz 5, 7, 9			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	328.020,00	2,00%	9	392.014,26	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2033	2033	2033	11	WA 39	Schillerstraße 31		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	164.520,00	2,00%	9	196.616.63	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2034	2033	2033	11	WA 11	Joseph-Seliger-Str. 28-32		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	504.180,00	2,00%	10	614,592,61	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2034	2034	2034	11	WA 17	Joseph-Seliger-Str. 34-38		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	93.780,00	2,00%	10	114.317.30	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2034	2034	2034	11	WA 17	Felix-Dahn Str. 6; Wisreuter Str. 1			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	358.807,00	2,00%	10	437.383.73	Zugang		Modernisierung	B2
2024	2034	2034	2034	11	WA 21	Felix-Dahn-Str. 8		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	61,080,00	2,00%	11	75,945,30	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2035	2035	2035	11	WA 40	Am Rennplatz 11, 12			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	696,960,00	2,00%	11	866,582,16	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2036	2035	2035	11	WA 41	Am Rennplatz 6, 8, 10		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	110.160.00	2,00%	12	139,709,52	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2036	2036	2036	11	WA 42	Am Rennplatz 2, 4		Stadtwer Heizungs	ke erneuerui	ng, evtl. Wärmecontracting	61.920.00	2,00%	12	78,529,53	Zugang		Modernisierung	B2
				11				Stadtwer	'ke	ng, evtl. Wärmecontracting		-,	12			M		B2 B2
2024	2036	2036	2036	11	WA 9	Herzog-Albrecht-Str. 26-30; Holzga	ertenstr. 5-7	Stadtwer	ke	,	503.250,00	2,00%	12	638.242,68	Zugang	М	Modernisierung	B2
2024	2037	2037	2037	11	WA 2	Fünfkirchner Str. 1-13; Würmstr. 2	3-41	Heizungs Stadtwer	erneueru rke	ng, evtl. Wärmecontracting	300.000,00	2,00%	13	388.081,99	Zugang	IG	Groß-Ista	G&V 9
2024	2038	2038	2038	11	WA 10	Johann Pflügler Str. 11/13/13a			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	233.820,00	2,00%	14	308.520,52	Zugang	М	Modernisierung	B2
2024	2038	2038	2038	11	WA 19	Indersdorfer Str. 7		Heizungs Stadtwer		ng, evtl. Wärmecontracting	570.840,00	2,00%	14	753.211,26	Zugang	М	Modernisierung	B2
2024	2039	2039	2039	11	WA 22	Indersdorfer Str. 7 II. BA		Heizungs Stadtwer		ng, evtl. Wärmecontracting	72.000,00	2,00%	15	96.902,52	Zugang	М	Modernisierung	B2
2024	2039	2039	2039	11	WA 32	Wilhelm v. Kobell Weg 2-6; Simon	-Warnberger	1, 3 Heizungs Stadtwer	erneueru rke	ng, evtl. Wärmecontracting	722.100,00	2,00%	15	971.851,53	Zugang	М	Modernisierung	B2
2024	2039	2039	2039	11	WA 33	Max-Liebermann-Str. 15-19			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	122.310,00	2,00%	15	164.613,16	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2040	2040	2040	11	WA 13	Auenstraße 1-11			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	301.050,00	2,00%	16	413.277,14	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2040	2040	2040	11	WA 8	Ludwig-Ernst-Str. 21-29			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	205.350,00	2,00%	16	281.901,54	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2040	2040	2040	11	WA 14	Fünfkirchner Str. 27			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	158.700,00	2,00%	16	217.861,09	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2041	2041	2041	11	WA 16	Jakob-Kaiser Str. 1			erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	1.641.347,00	2,00%	17	2.298.282,05	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2041	2041	2041	11	WA 26	Ernst-Reuter-Platz; Adolf-Hölzl-Hau	ıs Stadtteilze		erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	2.400,00	2,00%	17	3.360,58	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2041	2041	2041	11	WA 29	Ludwig-Ernst-Str. 31-33		Stautwer	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	44.700,00	2,00%	17	62.590,79	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2042	2042	2042	11	WA 31	Richard-v-Poschinger Str. 2, 4, 6;	Simon-Warnb	erger Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	499.740,00	2,00%	18	713.751,78	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2042	2042	2042	11	WA 1	2-4 Troppauer Str. 5, 6		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	496.440,00	2,00%	18	709.038,57	Zugang	м	Modernisierung	B2
2024	2043	2043	2043	11	WA 7	Josef-Seliger Str. 2-20		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	887.280.00	2,00%	19	1.292.599,42	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2043	2043	2043	11	WA 43	Joseph-Effner-Straße 45		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	98,160,00	2,00%	20	145.860,60	Zugang	M	Modernisierung	B2
2024	2044	2044	2044	11	WA 44	Amperweg 18		Stadtwer Heizungs	erneueru	ng, evtl. Wärmecontracting	350.580.00	2,00%	20	520.943.44	Zugang	м	Modernisierung	B2
Ergebnis:	2044	2044	2044			pa. may 10		Stadtwer	'ke		13.363.314.00	2,00 /8	20	17.151.514,78	Lugung	-		-
Tigenuis:											13.363.314,00			17.151.514,/8				

Zusammen mit den anderen geplanten Investitionsmaßnahmen und den damit in Verbindung stehenden Afa-Perioden, Bestandsdatenänderungen (Wohnungen, Gewerbeeinheiten, Flächen), Mietänderungen sowie BK / HK – Änderungen fließen die Daten von **ORGA-INVEST** in die Basis-Planung ein.

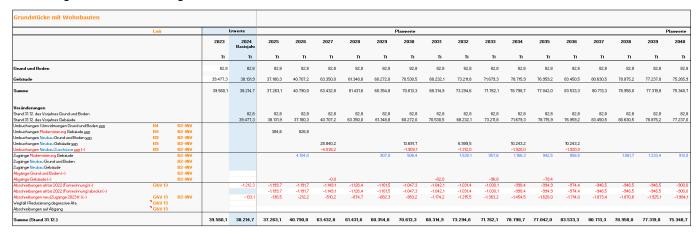


Abbildung 14: ORGA-INVEST



Oben genannte Kosten wurden mehrheitlich als Modernisierungskosten deklariert, in der Basis-Planung finden sie deshalb innerhalb der Position Grundstücke mit Wohnbauten als Zugänge Modernisierung Gebäude Berücksichtigung.

Abbildung 15: Basis-Planung



Die Aggregation aller Investitionen und Teilpläne führt auf Unternehmensebene dann zu folgenden Finanzplanergebnissen:



Abbildung 16: Finanzplan 2024 - 2040

Finanzplan																				
	Link			İstwerte						Plane	nrto.									
	Link			2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037	2038	2039	2040
				Basisjahr																
				Ti	Tì	Ti														
Zahlungsmittel-Anfangsbestand der jeweiligen Periode																				
- Flüssige Mittel per 31.12. Vj	B28			3.997,6	3.352,2	6.842,3	1704,2	1.333,5	5.940,6	3.442,3	6.139,3	7.609,7	7.381,6	9.473,9	11.522,8	13.094,4	16.280,1	19.552,5	21.373,0	23.061,0
Bausparguthaben per 31.12. Vj. Kontokorrentverbindlichkeiten per 31.12. Vj.	B27 B40																			
Summe Zahlungsmittelbestand zum 01.01.				3.997,6	3.352,2	6.842,3	1.704,2	1.333,5	5.940,6	3.442,3	6.139,3	7.609,7	7.381,6	9.473,9	11.522,8	13.094,4	16.280,1	19.552,5	21.373,0	23.061,0
Planeinzahlungen der künftigen Periode																				
aus der Bewirtschaftungstätigkeit	G&V 1	B42		11.811,0	12.049,0	12.550,7	13.163,5	14.379,8	14.779,8	15.284,4	15.918,8	16.426,7	16.822,2	17.338,5	17.934,4	18.464,6	19.283,9	19.732,8	20.140,1	20.554,0
aus Verkäufen (UV)	G&V 2	B42				1.438,1	1.438,1													
aus Betreuungstätigkeit	G&V 3			30,9	30,9	30,9	30,9	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2	33,2
aus anderen Lieferungen und Leistungen	G&V 4			230,1	234,2	238,4	242,6	247,0	236,8	241,3	245,9	250,6	255,4	260,3	265,3	270,3	275,5	280,8	286,2	291,7
aus Verkauf von Beständen (AV)	B1	B2	В3	0,8																
aus sonstigen betrieblichen Einnahmen	G&V 7			55,1	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6	51,6
aus Finanzanlagen	G&V 15	G&V 16	G&V 17	48,5																
aus Darlehensaufnahmen	Fin			299,4	6.451,5	8.360,1	4.542,9	6.347,2	2.951,7	2.951,7	1730,3	2.018,7	4.564,5	5.091,6	3.394,4	5.091,6	848,6			
aus Veränderungen kurzfristiger Positionen	•			1.081,8	-1298,5	491,7	224,9	389,0	355,0	364,9	311,3	384,7	300,6	402,9	232,9	424,9	-116,9	-119,8	-123,1	-124,6
2. Summe der Planeinzahlungen				13.557,7	17.518,8	23.161,4	19.694,5	21.447,8	18.408,2	18.927,1	18.291,1	19.165,6	22.027,5	23.178,1	21.911,8	24.336,3	20.375,9	19.978,6	20.387,9	20.805,9
Planauszahlungen der künftigen Periode																				
für die Bevirtschaftungstätigkeit	G&V 8			-8.525,0	-6.513,3	-6.696,6	-6.712,1	-9.884,7	-8.214,7	-8.502,5	-9.338,8	-9.376,7	-9.569,9	-9.839,2	-10.080,9	-10.364,6	-11,128,1	-10.994,7	-11,256,4	-11.525,5
für Modernisierung				-430,9	-1.200,0	-4.104,0			-907,0	-506,4		-1.539,1	-957,6	-1.166,3	-942,5	-856,5		-1.061,7	-1.233,4	-913,0
für Neubauinvestitionen (AV)				-1.398,7	-2.420,1	-11.886,6	-7.973,3	-2.516,3	-7.142,3	-2.392,8	-2.427,2	-3.389,1	-3.552,0	-4.691,6	-3.552,0	-4.113,3				
für Neubauinvestitionen (UV)	G&V 9			-42,6	-4,3	-1.474,1	-1.226,7	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3
für Immaterielle Vermögensgegenstände	B1			-16,7	-21,8	-10,4	-10,6	-10,8	-11,0	-11,3	-11,5	-11,7	-12,0	-12,2	-12,4	-12,7	-12,9	-13,2	-13,5	-13,7
für Technische Anlagen und Maschinen	B7			-42,2																
für Betriebs- und Geschäftsausstattung	B8			-24,4	-46,9	-147,4	-31,4			-23,0					-38,0	-32,3	-19,8			-28,0
für Betreuungstätigkeit	G&V 10																			
für andere Lieferungen und Leistungen	G&V 11																			
für Personalaufv and	G&V 12			-1.891,1	-2.217,6	-2.255,1	-2.191,6	-2.254,6	-2.319,5	-2.386,3	-2.455,0	-2.525,7	-2.598,5	-2.673,5	-2.750,6	-2.830,0	-2.911,7	-2.995,8	-3.082,4	-3.171,5
für sonstige betriebliche Ausgaben	G&V 14			-877,4	-580,4	-570,7	-581,2	-591,9	-602,8	-613,9	-725,2	-636,8	-748,6	-660,7	-773,0	-685,5	-698,3	-711,3	-724,6	-738,2
für Kapitaldienst	Fin			-950,0	-1.020,2	-1.150,5	-1.334,2	-1573,9	-1.700,8	-1785,5	-1.854,4	-1906,0	-2.488,0	-2.077,1	-2.182,1	-2.247,1	-2.324,0	-2.372,8	-2.381,0	-2.437,4
für Stewern	G&V 21	G&V 22		-4,1	-4,1	-4,1	-4,1	-4,1	-4,2	-4,2	-4,2	-4,2	-4,2	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3	-4,4	-4,4
3. Summe der Planauszahlungen				-14.203,1	-14.028,7	-28.299,5	-20.065,2	-16.840,7	-20.906,5	-16.230,1	-16.820,7	-19.393,7	-19.935,2	-21.129,2	-20.340,3	-21.150,6	-17,103,5	-18.158,2	-18.700,0	-18.836,0
4. Zahlungsmittel-Endbestand per 31.12.	B28			3.352,2	6.842,3	1.704,2	1.333,5	5.940,6	3.442,3	6.139,3	7.609,7	7.381,6	9.473,9	11.522,8	13.094,4	16.280,1	19.552,5	21.373,0	23.061,0	25.030,9
																				_

Zusammenfassend zeigt sich für die Jahre ab 2041 folgendes:

Abbildung 17: Finanzplanergebnisse 2041 - 2054

Finanzplan																
	Link	Istwerte														
		2024 Basisjahr	2041	2042	2043	2044	2045	2046	2047	2048	2049	2050	2051	2052	2053	2054
		тє	τc	тс	тс	тє	тє	тє	τc	τc	тс	тє	тє	тє	τc	тє
4. Zahlungsmittel-Endbestand per 31.12.	B28	3.352,2	25.561,7	26.995,2	27.102,2	29.502,2	32.244,7	34.230,0	37.619,6	41.068,4	44.437,0	47.817,6	51.301,6	54.840,4	58.512,0	62.482,1



Es erscheint in diesem Zusammenhang notwendig, sich zu verdeutlichen, welche "Risiken" das eigene Unternehmen überhaupt zu schultern in der Lage ist. Dies führt zum Prüfungsstandard 981 (für freiwillige Prüfungen) des Instituts der Wirtschaftsprüfer (IDW PS 981), der neben Angaben zu Risikotoleranz und Risikoappetit auch Angaben zur wichtig erscheinenden **Risikotragfähigkeit** fordert.

"Das Risikotragfähigkeitskonzept gibt (...) den "Abstand" der aktuellen Situation des Unternehmens zur kritischen Situation – der "bestandsgefährdenden Entwicklung" durch eine geeignete Kennzahl an." (Gleißner, Werner und Wolfrum, Marco [2019], S. 30).

Zur Darstellung der Risikotragfähigkeit bei Risikoaggregation - sprich bei der Kombination von Risiken - schlägt Gleißner die Integration der Risiken (hier z.B. R1 bis R6) in den Wirtschaftsplan (Plan-G&V) vor (vgl. Gleißner, Werner [2017]: S. 10).

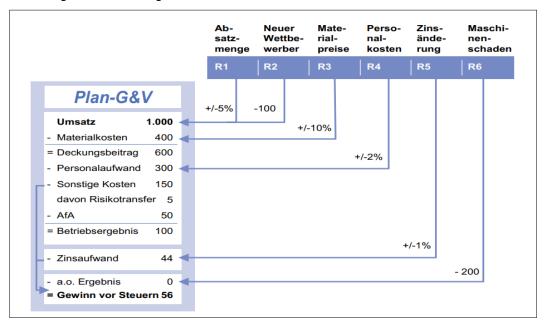


Abbildung 18: Risikointegration in die Plan-G&V

Zinsänderungen prozentual mit dem jährlichen Zinsaufwand zu verknüpfen, stellt bei Wohnungsunternehmen eine zu starke Vereinfachung dar. Aufgrund der üblicherweise langen Zinsbindungen sind nicht alle Darlehen jährlich von Zinsänderungen betroffen, sondern nur diejenigen, deren Zinsbindungsfrist ausläuft. Risiken, die den Finanzbereich betreffen (Zinsänderungsrisiko etc.), werden daher besser via Darlehensrechner simuliert und in die Plan-G&V sowie den Finanzplan integriert.

Wenn bei bestandsgefährdenden Risiken die Illiquidität im Mittelpunkt der Betrachtung steht (wie Gleißner selbst anführt, vgl. obigen Exkurs: Bestandsgefährdung und Covenants), bietet sich als Ort zur Integration von Risiken im Gegensatz zur vorstehend genannten Plan-G&V eher der Finanzplan an:



Abbildung 19: Risikoaggregation im Finanzplan

Finanzplan (Risiko-Management)										_	D.		<u> </u>	<u>, г</u>	. 4
	Link	Istwerte						Planw	erte		R′	l R	2 R	3 R	4
		2023 Basisjahr	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031					I
		T€	τc	TC	ΤC	TC	τc	тє	τc	тє					
Planeinzahlungen der künftigen Periode															
aus der Hausbewirtschaftung	G&V 1 B42	11.066,2	11.999,9	12.441,2	12.719,1	13.318,6	14.514,0	14.810,6	15.263,2	16.064,0					
- RM-SIMULATION Mindereinnahmen Hausbewirtschaftung	G&V 1 B42 Ausfallsatz	11.066,2	11.999,9	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
_	Mindereinnahmen Absolut (-)														
No. Vandation (III.)	G&V 3 B42	2.112,7			2.154.0	721,3									
aus Verkäufen (UV) - RM-SIMULATION Mindereinnahmen Kaufpreiszahlungen (L		2.112,/		0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Mindereinnahmen Absolut (-)											4			
aus Betreuungstätigkeit	G&V 4	31.3	29.1	29.1	29.1	29.1	29.1	29.1	29.1	29.1		•			
- RM-SIMULATION Mindereinnahmen Betreuungstätigkeit	Ausfallsatz	31,3	29,1	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Mindereinnahmen Absolut (-)												4		
aus anderen Lieferungen und Leistungen	G&V 5	292,5	297,8	303,2	308,8	314,4	320,2	326,1	332,1	338,2					
- RM-SIMULATION Mindereinnahmen L & L	Ausfallsatz	292,3	297,0	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Mindereinnahmen Absolut (-)														J
aus Various sun Postendos (AVA	,	0.6													
aus Verkauf von Beständen (AV)		-0,6													
aus sonstigen betrieblichen Einnahmen	G&V 8	185,2	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5	4,5					
aus Finanzanlagen	B6	51,8													
aus Darlehensaufnahmen	Fin	748,6	299,4	8.437,5	9.322,3	3.365,2	4.530,1	2.951,7	2.951,7	1.730,3					
aus Veränderungen kurzfristiger Positionen	•	41,9	-226,3	224,5	109,6	55,8	253,4	262,1	335,3	297,3					
2. Summe der Planeinzahlungen		14.529,4	12.404,6	21.440,1	24.648,4	17.808,9	19.651,3	18.384,1	18.916,0	18.463,5					
Planauszahlungen der künftigen Periode											R5	R6	R7	R8	R9
für die Hausbewirtschaftung	G&V 9	-9.175,0	-8.729,6	-6.711,2	-7.068,5	-8.521,7	-9.179,9	-8.156,8	-8.392,3	-9.668,2					1
- RM-SIMULATION Hausbewirtschaftung	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Absolut (-)										1				
für Modernisierung		-22,4	-556,0	-2.448,0	-2.624,9		-303,4	-907,0	-506,4						
- RM-SIMULATION Modernisierung	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Absolut (-)														
für Neubauinvestitionen (AV)		-1.081,2	-126,7	-6.637,7	-11.791,7	-4.428,1	-2.516,3	-7.138,0	-2.543,1	-2.427,2					
- RM-SIMULATION Neubau (AV)	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Absolut (-)														
für Neubauinvestitionen (UV)		-737,9	-4,3	-4,3	-1.474,6	-1.251,6	-4,3	-4,3	-4,3	-4,3					
- RM-SIMULATION Neubau (UV - VK)	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Absolut (-)														
für Immaterielle Vermögensgegenstände	B1	-43,7	-21,8	-5,1	-10,4	-10,6	-10,8	-11,0	-11,3	-11,5					
- RM-SIMULATION Immaterielle Vermögensgegenstände	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Absolut (-)														
für Technische Anlagen und Maschinen	В7		-42,0												
- RM-SIMULATION Technische Anlagen / Maschinen	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	4				
	Absolut (-)										9				
für Betriebs - und Geschäftsausstattung	B8	-148,8	-45,0	-18,7	-89,3	-31,4			-23,0						
- RM-SIMULATION Betriebs- und Geschäftsausstattung	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%		4			
	Absolut (-)											9			
für andere Lieferungen und Leistungen	G&V 11														
- RM-SIMULATION andere L & L	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					
	Absolut (-)											I •			
für Personalaufwand	G&V 12	-1.853,8	-1.913,2	-2.037,3	-2.056,2	-2.065,5	-2.125,1	-2.186,4	-2.249,6	-2.314,5			` 		
- RM-SIMULATION Personal	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%				_	
	Absolut (-)														
für sonstige betriebliche Ausgaben	G&V 14	-517,7	-956,8	-445,5	-454,4	-463,5	-472,8	-482,3	-491,9	-501,7					
- RM-SIMULATION sonstige betriebliche Ausgaben	Steigerungssatz Kosten			0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%					4
	Absolut (-)														4
für Kapitaldienst	Fin	-930,0	-960,3	-1.027,9	-1.212,8	-1.323,7	-1.511,4	-1.612,8	-1.756,7	-1.921,3					
für Steuern	G&V 21	-4,1	-4,1	-4,1	-4,1	-4,1	-4,2	-4,2	-4,2	-4,2					
3. Summe der Planauszahlungen		-14.514,7	-13.359,8	-19.339,9	-26.786,9	-18.100,3	-16.128,2	-20.502,9	-15.982,7	-16.853,0					
4. Zahlungsmittel-Endbestand per 31.12.	B28 (Risiko-M)	3.997,6	3.042,4	5.142,5	3.004,0	2.712,6	6.235,7	4.116,9	7.050,1	8.660,6	4	•	•	•	•
davon in Mietkautionen gebundene Liquidität	B43	1.530,0	1.545,3	1.560,7	1.576,3	1.592,1	1.608,0	1.624,1	1.640,3	1.656,7					
											D10	D11	D10	D12	D11
5. verfügbare Liquidität per 31.12.		2.467,6	1.497,1	3.581,8	1.427,7	1.120,5	4.627,6	2.492,8	5.409,8	7.003,9	KIU	LI N	R12	てい	K14



5. Projektdokumentation

Die Dokumentation des Überwachungssystems und der in diesem Zusammenhang veranlassten Maßnahmen resultieren aus den Vorgaben des § 91 Abs. 2 i.V.m. § 93 Abs. 1 AktG. Notwendig ist nicht nur die Sicherstellung der Funktionsfähigkeit des Risikomanagementsystems. Vielmehr wird grundsätzlich die "Ausschöpfung aller verfügbaren Informationsquellen tatsächlicher und rechtlicher Art" gefordert, um dadurch die Vor- und Nachteile bestehender Handlungsoptionen sorgfältig abschätzen und erkennbaren Risiken Rechnung tragen zu können (Schmidt, Joachim [2020], S. 416 unter Verweis auf BGH [2008], S. 1). Ohne Dokumentation lässt sich das schwer nachweisen!

a) Risikomanagementhandbuch

Aus diesem Grund ist ein Risikomanagement-Handbuch zu erstellen. Es enthält die Systematik des Risikomanagementverständnisses. Durch die Berücksichtigung aller für das Unternehmen relevanten Aspekte des Risikomanagements ist die Dokumentation und Nachvollziehbarkeit durch die Risikomanagement-Software in Verbindung mit den Risikoreports sowie dem Risikomanagement-Handbuch gewährleistet.

b) Verantwortlichkeiten

Führungskräfte und Mitarbeiter sind für die ordnungsmäßige Einhaltung der im Risikokatalog zur Risikoüberwachung vorgegebenen Regelungen zuständig und verantwortlich. Der Risikomanagementbeauftragte sorgt für eine angemessene Information der betroffenen Führungskräfte und Mitarbeiter. Daneben zählen die ständige Verbesserung des Risikomanagementsystems, des Handbuchs sowie der Änderungsdienst zu seinen verantwortlichen Aufgaben. Die Geschäftsleitung stellt dazu die Bereitstellung aller technischen, personellen und organisatorischen Voraussetzungen sicher.

Die einzelnen Verantwortungsbereiche sind der Verantwortlichkeitsmatrix zu entnehmen. Diese bietet einen zusammengefassten Überblick über alle nach Verantwortungsbereichen gegliederten Einzelrisiken, die jeweilige Risikoeinstufung sowie den jeweiligen Reportingund Überwachungsturnus.

Datei Start Ziel Information Planung Risiko Kontrolle Organisation Optionen Hilfe 🔎 Was möchten Sie tun? **%**00 **%**00 **%**00 **%**00 **%**00 **%**00 200 200 Verantwortlichkeitsmatrix Risikokatalog Schwellenwerte Handbuch Turnus- System- Erläuterungen Reports Reports Erläuterungen Tests Test neu erstellen Risikomanagement - Syster Risiko - Stress - Tests ORGA-CONTROL Crantwortlichkeitsmatrix X Einzelrisiko • **^ *** * * * ***** Ausschreibungs- und Vergabefehler (Neubautätigkeit) 2 30.04.2024 fällig am: 30.04.2025 4 07.12.2023 fällig am: 07.06.2024 Bauabwicklungsmängel (Neubau) Hr. Bernauer Neubautätigkeit Erlösschmälerunger 3 05.12.2023 fällig am: 05.12.2024 Finanzierungskosten überhöht Hr. Richter Finanzwesen 4 10.11.2023 fällig am: 10.05.2024 1 05.12.2023 fällig am: 05.12.2024 Hr. Lenauer 16 10.03.2024 fällig am: 10.04.2024 Gesetzesänderung/ Rechtsprechung mit nachteiliger Wirkung Rechtliche Entwicklung

Abbildung 20: Verantwortlichkeitsmatrix



c) Risiko-Reporting

Wesentlicher Bestandteil der hier vertretenen Risikomanagement-Systematik ist das Berichtswesen, neudeutsch Reporting. Im Gegensatz zu ausschließlich EDV-gestützten Risikofrühwarn- bzw. Risikomanagementsystemen wird mit dem Risikoreporting versucht, das Bewusstsein der verantwortlichen Führungskräfte und Mitarbeiter zu schärfen. Die Vorgaben zum Risikoreporting führen dazu, dass beim Abfassen der Reports von den verantwortlichen Führungskräften und Mitarbeitern grundlegende eigene Überlegungen zur Risikosituation des Unternehmens angestellt werden.

Darüber hinaus ist es von größter Wichtigkeit, Risiken verursachungsgerecht zuordnen zu können. Dazu sind meist nur die Mitarbeiter "vor Ort" in der Lage. Rein EDV- bzw. kennzahlgestützte Frühwarnsysteme sind hierzu nur bedingt geeignet. So lässt sich beispielsweise aus der Kennzahl "Leerstandsquote" nicht ablesen, ob es sich um lagebedingte, um ausstattungsbedingte oder um rein mieterbedingte Ursachen handelt. Genauso wenig sind Unterschiede an verschiedenen Standorten festzustellen, da die Kennzahl "Leerstandsquote" über alle Bestandsobjekte und Risikoursachen aggregiert ist. Nur ein vom verantwortlichen Mitarbeiter verfasstes Risikoreporting kann daher verursachungsgerechte Aussagen zu Einzelrisiken treffen und damit unternehmerischen Fehlentscheidungen vorbeugen.

Zur Lösung dieser Problematik enthält unser Risikofrühwarnsystem für jeden Verantwortungsbereich die relevanten Beobachtungsbereiche und Risiken sowie Angaben zum Reportingturnus. Nach diesen Angaben erfolgt vom jeweiligen Verantwortlichen ein **Risikoreport** aus seinem Verantwortungsbereich. Die einzelnen Reports werden dann vom Risikomanagementbeauftragten Herrn Riskman bzw. seiner Vertretung regelmäßig auf ihre fristgemäße Abgabe hin überprüft und gesichtet.

Der Report wird aus dem Einzelrisikoerfassungsbogen über den Button "Report erstellen" generiert. Dabei öffnet sich automatisch eine auf das Risiko abgestimmte Reportvorlage. Diese enthält die Mindestanforderungen zur Erstellung der Reports. Die Reports finden sich auf dem Server im Verzeichnis "Risikoreports".

Es finden zwei Arten von **Risikoreports** Verwendung. In **ORGA-RISK** sind alle gängigen immobilienwirtschaftlichen Risiken hinterlegt. Darunter fallen solche Risiken, die grundsätzlich jederzeit auftreten können und von der temporären unternehmerischen Situation der Stadtbau abhängig sind. Diese kennzahlinduzierten bzw. regelmäßig veränderlichen Risiken sind der Verantwortlichkeitsmatrix zu entnehmen und nach Berichtsturnus zu reporten. Derartige Reports werden als **Turnus-Reports** bezeichnet.

Im Gegensatz dazu stehen die Systemrisiken. Sie betreffen z.B. organisatorische Regelungen (Arbeitsabläufe, Dienstanweisungen etc.) und sind somit nicht permanenten Veränderungen unterworfen. Risiken dieser Art werden daher bis zu Ihrer Änderung nur einmalig reportet und dann aus der Verantwortlichkeitsmatrix genommen. Diese Reports werden **System-Reports** genannt.

Neben den **Risikoreports** werden kurzfristig auftretende Risiken, neu auftretende Risiken oder Risikoänderungen als **Kurz-Report** unverzüglich dem Risikomanagementbeauftragten in Schriftform entweder per Mail oder in Papierform gemeldet.



Als zweite Möglichkeit können derartige Risiken als Bestandteil des regelmäßigen Berichtswesens weitergegeben werden.

Unabhängig von der Darstellung als Kurz-Report oder als regelmäßiges Reporting (Berichtswesen) wird eine kurze Darstellung des Risikos, soweit möglich eine monetäre Einschätzung des Risikos sowie die Eintrittswahrscheinlichkeit und mögliche Gegenmaßnahmen berichtet.

Abbildung 21: Risiko-Report



Innerhalb der Reporting-Vorlagen erläutern Textmodule, wie der jeweilige Bericht zu erstellen ist und leiten somit durch die Berichtserstellung. Neben der allgemeinen Vorgehensweise ist genau beschrieben, welche Inhalte in welchem Umfang zu beschreiben sind.

Um die Berichtserstellung zu vereinfachen, sind die jeweiligen Indikatoren und die vorgeschlagenen Gegenmaßnahmen in der Berichtsvorlage enthalten.

Ohne Dokumentation und ein engmaschiges Berichtswesen erfüllt das Risiko-Management nicht die gesetzlichen Anforderungen. Hinsichtlich der Rechtsprechung zum Risiko-Management sei auf zwei weitere Urteile verwiesen (Landgericht München [2007], Az: 5 HKO 15964/06 sowie Kammergericht Berlin [2004], Az: 2 U 191/02).



6. Organisatorische Regelungen und Internes Kontrollsystem (IKS)

Das Interne Kontrollsystem greift auf die bereits im Unternehmen verwendete Systematik zurück und beinhaltet beispielsweise folgende organisatorische Regelungen:

- > Funktionstrennung nach Verantwortlichkeiten
- Vier-Augen-Prinzip
- > Unterschriftsregelungen
- > Zuordnung von Wertgrenzen
- Verteilung von EDV-Zugriffsrechten
- > Prozessbeschreibungen zu Arbeitsabläufen
- > Stellenbeschreibungen
- > Arbeits- und Dienstanweisungen
- > Belegwesen etc.

Aus Gesichtspunkten des Qualitätsmanagements ist das Risikomanagement durch eine allgemeine Dienstanweisung für alle Mitarbeiter verbindlich in Kraft zu setzen. Eine einheitliche Informationsbasis aller Mitarbeiter wird damit sichergestellt.

Abbildung 22: Dienstanweisung

Risikomanagement	ORGASENSE ::
Dienstanweisung - Risikomanagement	03 / 04.24
1. Ziel und Zweck	
Durch diese Dienstanweisung wird die dritte Fassung des Risikomanagement-	Systems (ORGA-
<i>RISK</i> ®) des Unternehmens (im Folgenden kurz: WoBa) in Kraft gesetzt. Mit dem Risikomanagement-System sollen die im Folgenden dargestellten Zie	le erreicht werden.
, , ,	
 Identifizierung und Erfassung wesentlicher Entwicklungen mit Risikopotenz Einbindung unserer Mitarbeiter sowie deren Detailkenntnisse in die Risiko- 	
Systematisierung der erfassten Risiken	Tunonconnung
- Bewertung der Risiken	
Dokumentation der Risiken	
- Handhabung der Risiken durch Entwicklung geeigneter Gegenmaßnahmer	1
2. Geltungsbereich	
Diese Dienstanweisung gilt für alle Mitarbeiter/innen des WoBa, die in der Ver	
von <i>ORGA-RISK</i> [©] als Risikoverantwortliche benannt sind bzw. von den hier g	enannten Risikover-
antwortlichen beauftragt wurden.	
3. Regelungen	
3.1. Inhalt	
3.1. IIIIIait Alle Mitarbeiter/innen werden mit dieser Dienstanweisung verpflichtet, sich mit	dem Risikomanage-
ment-System der WoBa vertraut zu machen, das Risikomanagement-Handbuc rin angegebenen Regelungen zu befolgen.	•



Literatur

- Aguilar, Francis J. [1967]: Scanning the business environment. New York 1967.
- Ansoff Igor H. [1975]: Managing Strategic Surprise by Response to Weak Signals. In: California Management Review, 18. Jg. 1975, Nr. 2. S. 21 33.
- Binder, Christoph [2006]: Die Entwicklung des Controllings als Teildisziplin der Betriebswirtschaftslehre, Diss. Oestrich-Winkel 2006, Wiesbaden 2006.
- BGH [2008]: Beschluss II ZR 202/07 des Bundesgerichtshofs vom 14. Juli 2008. In: https://juris.bundesge-richtshof.de/cgi-bin/rechtsprechung/document.py?Gericht=bgh&Art=en&nr=45082&pos=0&anz=1, aufgerufen am 12.03.2024
- Geyer, Helmut [2022]: Risikomanagement in der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft, Freiburg 2022.
- Gernert, Dieter [1979]: Frühwarnung und Krisenbewältigung Vom passiven zum aktiven Informationssystem, In: Frühwarnsysteme, ZfB, 49. Jg. 1979, Ergänzungsheft 2, S. 147 150.
- Gleißner, Werner [2017]: Risikoanalyse, Risikoquantifizierung und Risikoaggregation. In: Wirtschaftswissenschaftliches Studium (WiSt), 46. Jg. 2017, Nr. 9, S. 4 11.
- Gleißner, Werner und Wolfrum, Marco [2019]: Risikoaggregation und Monte-Carlo-Simulation, Wiesbaden 2019.
- Just, Tobias [2003]: Demographie lässt Immobilien wackeln. In: Deutsche Bank Research, Hans-Joachim Frank (Hg.), o. Jg. 2003, Nr. 283, S. 7.
- Kipley Dan [2009]: The Scalability of H. Igor Ansoff's Strategic Management Principles for Small and Medium Sized Firms. In: Journal of Management Research, Vol. 1 2009, No. 1, S. 1 26.
- Klaproth, Thomas [2004]: Risikomanagement im Rahmen des KonTraG Anforderungen und betriebliche Notwendigkeit im Hinblick auf den Immobilienbereich. In: Risikomanagement im Immobilienbereich, Ulrich Lutz und Thomas Klaproth (Hg.), Berlin und Heidelberg 2004, S. 39 61.
- Müller-Merbach, Heiner [1976]: Frühwarnsysteme zur Vorhersage und Bewältigung von Unternehmenskrisen.

 In: Bernd Aschfalk, Sven Hellfors und Alexander Marettek (Hg.): Unternehmensprüfung und -beratung,
 Festschrift zum 60. Geburtstag von Bernhard Hart-mann, Freiburg 1976, S. 159 177.
- Schmidt, Joachim [2020]: Die unternehmerische Verantwortung des Aufsichtsrats, Diss. Bayreuth 2019, Berlin 2020.
- Uhlir, Helmut [1979]: Bedeutung von Kennzahlensystem zur Früherkennung negativer Unternehmensentwicklungen (Insolvenzen) aus der Sicht der Anteilseigner. In: Frühwarnsysteme, Zeitschrift für Betriebswirtschaft (ZfB), 49. Jg. 1979, Ergänzungsheft 2, S. 89 – 103.